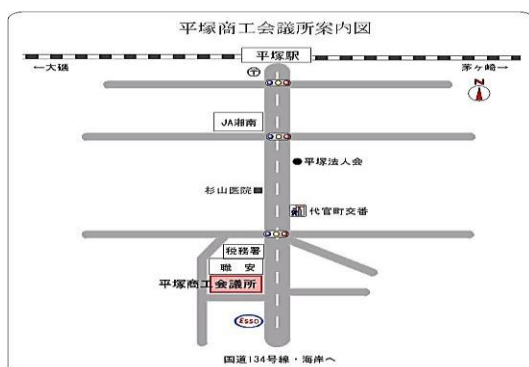


創業塾2014 カリキュラム

開催日時		研修テーマと内容	講師
6月7日 (土)	9:30~ 16:30	創業とは <ul style="list-style-type: none"> ・創業の心構え ・創業の実態 ・創業における課題 ・創業成功事例・失敗事例及びそのポイント 先輩創業者による体験談	上田デザイン事務所 代表 上田 滋生 氏 先輩創業者
6月14日 (土)	9:30~ 12:30	創業時の資金計画の立て方 <ul style="list-style-type: none"> ・金融機関から見た創業計画書のチェックポイント ・売上予測と資金繰り表の作り方 ・創業後の課題 ・創業融資制度の紹介 	日本政策金融公庫 南関東創業支援センター 所長 黒武者 潤次 氏
	13:30~ 16:30	足元を固めて創業スタート <ul style="list-style-type: none"> ・創業時に必要な労働保険と社会保険手続き ・知っておきたい労働保険、社会保険の最新情報 ・人を雇う時に発生する労務管理 	特定社会保険労務士 金丸 亜紀雄 氏
6月21日 (土)	9:30~ 12:30	起業家に必須のマーケティングの技法 <ul style="list-style-type: none"> ・起業家に必要なマーケティングとは ・市場と自社を知る(3C分析、SWOT分析) ・顧客を選べば顧客に選ばれる(STP分析) ・自社の魅力をわかりやすく伝える ・マーケティング・ミックス(4P)を展開する 	ササオコンサルティング 代表 中小企業診断士 笹尾 明 氏
	13:30~ 16:30	事業を成功に導くビジネスプランづくり <ul style="list-style-type: none"> ・起業家にみる事業成功のポイント ・マーケティング戦略を起業に活かす技法 ・事業アイデアを具体化する ・成功に必要な2種類のビジネスプラン ・ビジネスプラン作成の目的と留意点 ・「創業ブラッシュアップセミナー」にむけて 	イマセ総合経営研究所 代表 中小企業診断士 今瀬 勇二 氏
6月28日 (土)	9:30~ 12:30	ITを活用した創業期における顧客開拓法 <ul style="list-style-type: none"> ・無料Webツールを活用する ・Webツールを活用した顧客開拓法 ・顧客開拓のためのターゲットはここを狙え! ・新規顧客育成のためにはSNSで共感を得よう ・クラウドツールの活用のススメ 	ブリッジ・リサーチ&コンサルティング 合同会社 代表社員 ITコーディネータ 経営士(経営コンサルタント) 阿部 満 氏
	13:30~ 16:30	経理・税務についての基礎知識 <ul style="list-style-type: none"> ・経理の仕組み、B/S、P/Lの見方 ・帳簿の記帳、確定申告の仕方 ・税金についての基礎知識 	NPO法人湘南経営支援パートナーズ 今村泰之税理士事務所 所長 税理士 今村 泰之 氏



【交通のご案内】

JR 平塚駅（南口）下車、徒歩7分
 駐車場（有料）が少ないので、電車・バスをご利用ください。
 神奈川県平塚市松風町2-10
 電話 0463-22-2510（代表）